



LOJA LUCRATIVA NA SHOPEE

Dicas para o seu sucesso

O QUE VOCÊ VAI APRENDER:



①

CRIAÇÃO E CONFIGURAÇÃO DA CONTA

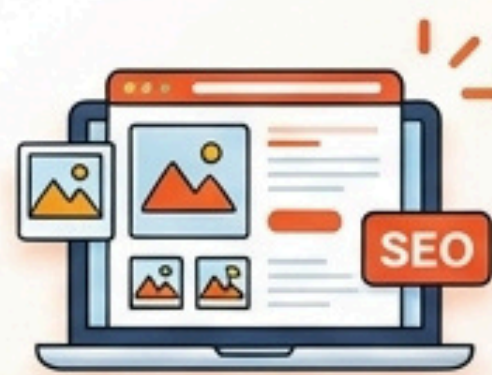
Aprenda a criar, verificar e otimizar sua conta de vendedor.



②

PRECIFICAÇÃO E CUSTOS

Defina preços competitivos, calcule margens de lucro e taxas da Shopee.



③

CADASTRO E OTIMIZAÇÃO DE ANÚNCIOS

Crie anúncios atraentes com fotos de qualidade, títulos e descrições otimizadas.



④

ESTRATÉGIAS DE VENDAS E MARKETING

Aumente suas vendas com ferramentas de promoção, cupons, e anúncios (Ads)



⑤

DESIGN E DECORAÇÃO DA LOJA

Personalize o visual de sua loja com banners, layout e identidade da marca.



MÉTODO 5 ESTRELAS

com Loja Prime

- Fornecedores Exclusivos
- Aulas ao Vivo
- Suporte VIP
- Estratégias de Venda

COMPRE AGORA

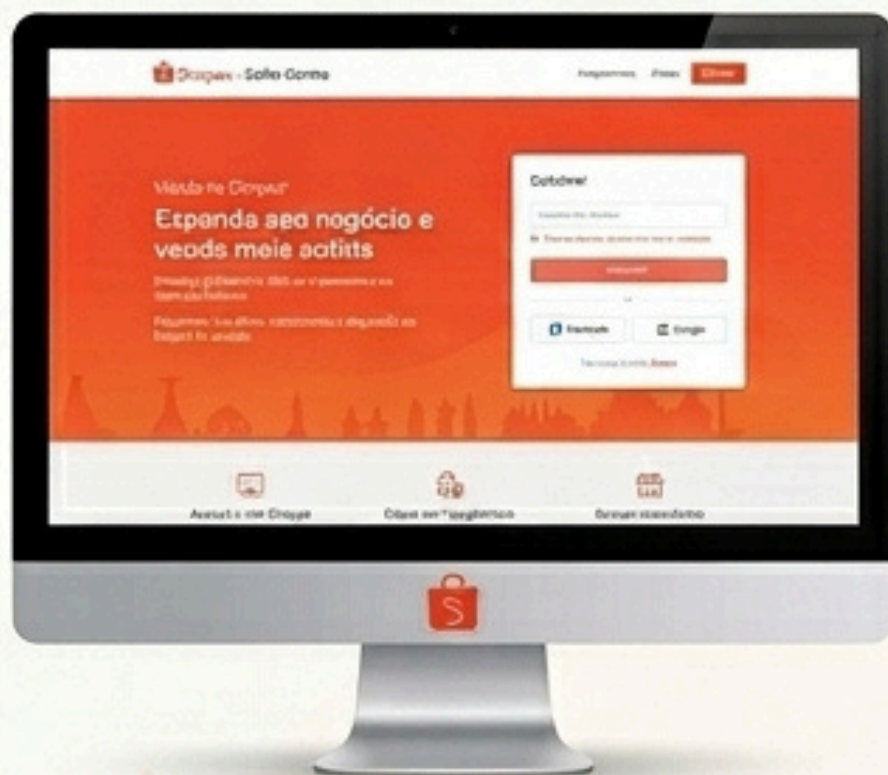


GUIA COMPLETO DE REGISTRO DO VENDEDOR SHOPEE

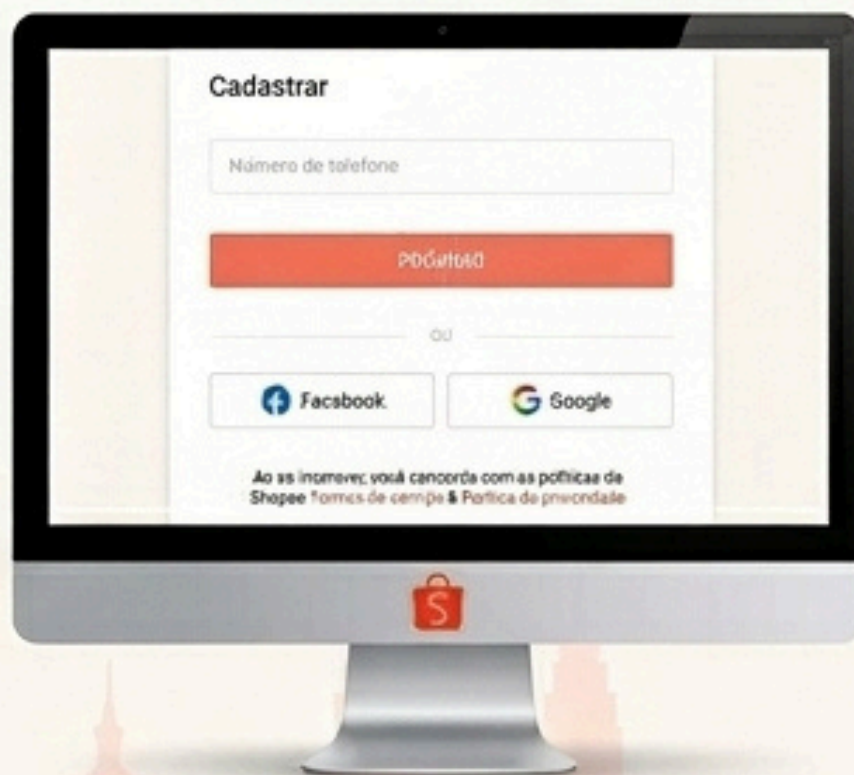
EXPANDA SEU NEGÓCIO ONLINE

PASSO A PASSO PC

- 1  Acesse o site Shopee Vendedor

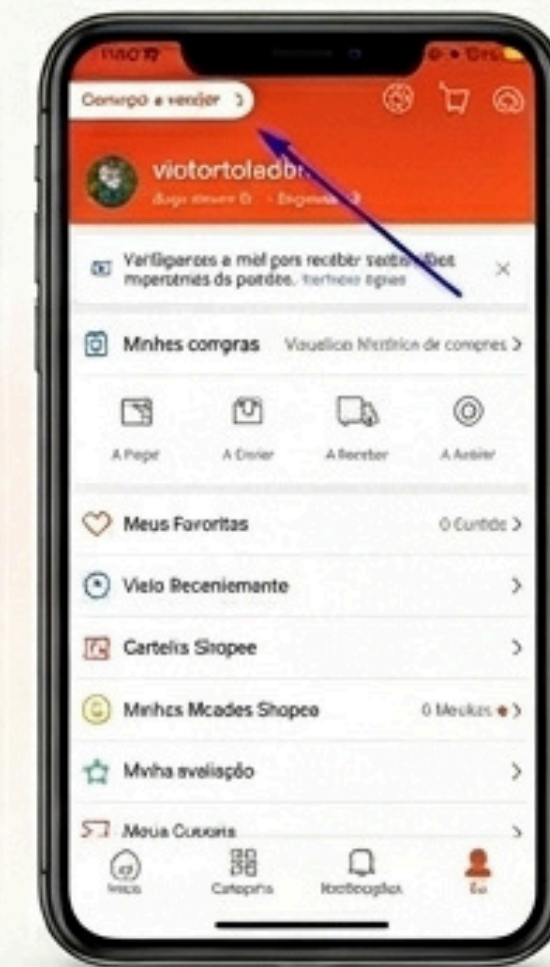
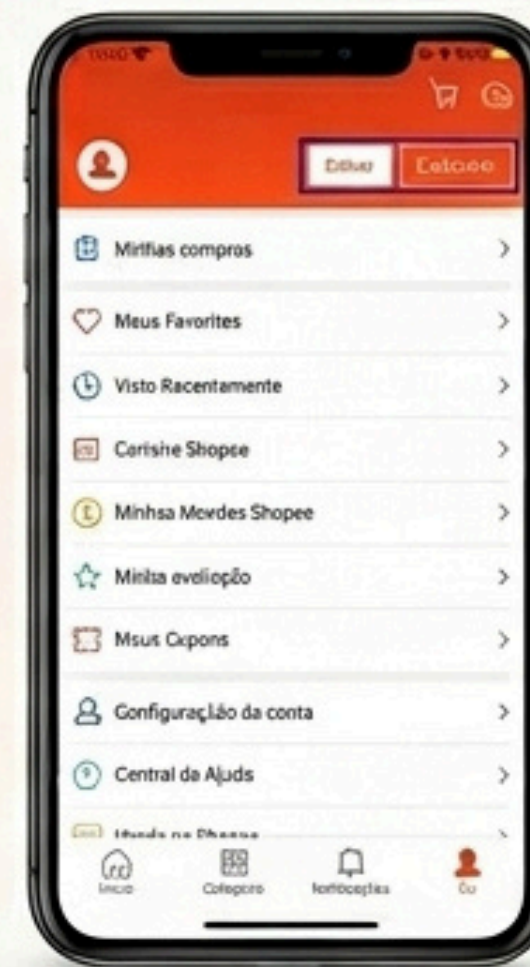
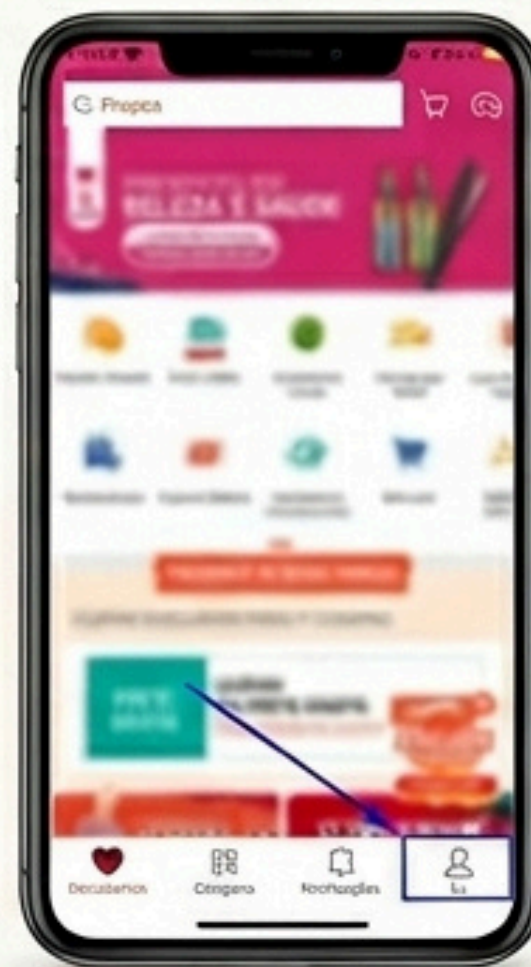


- 2 Clique em "Cadastrar"



PASSO A PASSO APP MOBILE

- 1 Abra o App Shopee
- 2 Toque em "Cadastrar"
- 3 Comece a Vender



- 1 Abra o App Shopee
- 2 Toque em "Cadastrar"
- 4 Preencha seus dados de Vendedor.

1



PASSO 1:
**CONFIGURAR
CONTA BANCÁRIA**

2



PASSO 2:
CHAVE PIN

3



PASSO 3:
**ENDEREÇO DE
COLETA E DEVOLUÇÃO**

COMO ESCOLHER UM PRODUTO PARA VENDER NA SHOPEE



ALTA
DEMANDA + **BAIXA**
CONCORRÊNCIA + **BOA**
MARGEM = **VENDAS** 

TAXA DA SHOPEE 2026

Valor do Item	Comissão	Subsídio Pix
Até R\$79,99	20% + R\$4	-
Acima de R\$80 até R\$99,99	14% + R\$16	5%
Acima de R\$100 até R\$199,99	14% + R\$20	5%
Acima de R\$200 até R\$499,99	14% + R\$26	5%
Acima de R\$500	14% + R\$26	8%



Vendedor CPF com alto volume: Mais de 450 pedidos em 90 dias pode gerar taxa adicional de +R\$3 por item.

EXEMPLO PRÁTICO DE TAXAS E PRECIFICAÇÃO NA SHOPEE BRASIL

PREÇO DE VENDA
DO PRODUTO



R\$ 50,00

DEDUÇÕES (TAXAS SHOPEE)

COMISSÃO SHOPEE



R\$ 10,00

TAXA FIXA



R\$ 4,00

VALOR LÍQUIDO A
RECEBER (PAYOUT)



R\$ 36,00

COMO CALCULAR O SEU LUCRO

Preço de Venda – Taxas Shopee – Custo do Produto = Lucro



AVISO IMPORTANTE: Nunca cadastre produtos sem calcular as taxas primeiro





PASSOS PARA CRIAR UM ANÚNCIO CAMPEÃO 🚀



1. FOTOS (9 unidades)



- Atraentes e bem iluminadas
- Mostre todos os detalhes do produto
- Use fundos neutros e limpos
- Inclua uma foto da embalagem

2. VÍDEO (curto e objetivo)



- Até 60 segundos
- Mostre o produto em uso
- Destaque as principais funcionalidades
- Qualidade boa de áudio e imagem

3. TÍTULO (estratégico)



- Curto e cativante (até 100 caracteres)
- Inclua palavras-chave relevantes
- Nome do produto + Marca + Especificações
- Evite termos repetitivos ou vagos



4. DESCRIÇÃO



- Mostre os **BENEFÍCIOS REAIS** (os Benefícios vs. Funcionalidades)
- Crie **CONFIANÇA & TRANSPARÊNCIA**
- Use palavras-chave para ser encontrado
- Reduza dúvidas e devoluções (Benefícios vs. Funcionalidades)

5. PREÇO



- **CÁLCULO CORRETO DE IMPOSTOS** (ICMS, etc.)
- Defina margens de lucro competitivas
- Analise a concorrência e estratégias de preços
- Mantenha competitividade sem perder lucro

REGRA DE OURO



BOA DESCRIÇÃO
(Benefícios e Confiança)

+



PREÇO ESTRATÉGICO
(Impostos e Competitividade)

=



ALTA CONVERSÃO E SUCESSO



COMO CRIAR UM ANÚNCIO CAMPEÃO



Siga esses 5 passos e aumente suas chances de **vender muito** na Shopee!

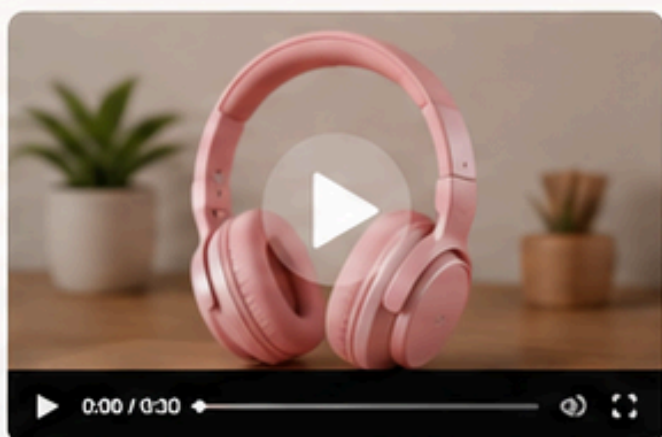
1 CRIAR 9 FOTOS



- ✓ Use fotos de alta qualidade
- ✓ Mostre todos os ângulos
- ✓ Inclua detalhes, medidas e formas de uso
- ✓ A primeira foto deve chamar muita atenção

★ Boas fotos geram confiança e aumentam os cliques!

2 CRIAR VÍDEO



- ✓ Mostre o produto em uso
- ✓ Destaque os principais benefícios
- ✓ Vídeos aumentam o tempo na página e as conversões

★ Vídeos podem aumentar suas vendas em até 30%!

3 CRIAR TÍTULO

Fone de Ouvido **Bluetooth Sem Fio** Dobrável com **Graves Potentes** e **Microfone HD** – Compatível Android iOS e PC

- ✓ Use palavras-chave relevantes
- ✓ Seja claro e direto
- ✓ Destaque benefícios e diferenciais
- ✓ Evite títulos genéricos

★ Um bom título atrai cliques e melhora seu ranqueamento!

4 CRIAR DESCRIÇÃO

✓ Benefícios:

- Som de alta qualidade
- Conexão Bluetooth 5.0
- Bateria de longa duração
- Dobrável e portátil
- Compatível com Android, iOS e PC

- ✓ Explique os benefícios
- ✓ Use uma linguagem clara e persuasiva
- ✓ Inclua informações técnicas e diferenciais
- ✓ Quebre em tópicos para facilitar a leitura

★ Uma descrição completa tira dúvidas e aumenta as vendas!

5 PREÇO CHEIO

R\$ 129,90

R\$ 99,90

Frete Grátis

- ✓ Cadastre sempre pelo preço cheio
- ✓ Participe de promoções e cupons da Shopee
- ✓ Assim, você não perde margem de lucro

★ Preço cheio + promoções = mais vendas e lucro!



DICA EXTRA: Combine um anúncio bem feito com boas avaliações, envio rápido e ótimo atendimento para se tornar referência na Shopee!



ESTRATÉGIAS 01: PROMOÇÃO DA SHOPEE 🚀

1



AUMENTO DA TAXA DE CLIQUES (CTR)

Melhore o tráfego
qualificado e receba
mais visitas nos seus
anúncios.

2



DESCONTOS E OFERTAS ATRATIVAS

Incentive a compra
rápida e fidelize
clientes com promoções
exclusivas.

3



DIFERENCIAL COMPETITIVO NO MERCADO

Destaque seus
produtos e ganhe
espaço perante os
concorrentes.

4



GESTÃO DA MARGEM DE LUCRO

Equilibre volume e
preço para maximizar
a rentabilidade do
negócio.

Objetivo: Atrair mais visitantes para o anúncio 

ESTRATÉGIA 02: OFERTA RELÂMPAGO

Shopee Class: Estratégias de Venda



URGÊNCIA

Crie a sensação de “Não Perder”. Cronômetros e contagens regressivas impulsionam ação imediata.



VENDAS DE CURTO PRAZO

Aumente as vendas rapidamente em um período curto. Escoe estoque parado dinamicamente.



VOLUME DE PEDIDOS

Gere um grande fluxo de transações em pouco tempo. Alta velocidade de processamento.



RANKING DE PRODUTO

Melhore a visibilidade na plataforma e o posicionamento nos resultados de pesquisa.

‘OBJETIVO: CONVERTER VISITANTES EM COMPRADORES RAPIDAMENTE.’

ESTRATÉGIA 03: IMPULSIONAR PRODUTO



EXPOSIÇÃO

Aumente a visibilidade dos seus produtos.



ALCANCE

Atraia um público maior de compradores.



CLIQUE

Gere mais tráfego para os seus anúncios.



OTIMIZAÇÃO

Melhore o desempenho e a classificação orgânica.

Objetivo: Ganhar mais tráfego sem investir em anúncios pagos.



DECORAÇÃO DE LOJA

O PODER DA FACHADA DA SUA LOJA SHOPEE



1. APARÊNCIA PROFISSIONAL

Transmita **CREDIBILIDADE** imediata e mostre o profissionalismo da sua marca. Uma loja visualmente cuidada atrai mais cliques e atenção.



2. DESTAQUE DE CATEGORIAS

FACILITE A JORNADA DE COMPRA

Organize seus produtos de forma lógica e promova as categorias mais procurados.



3. CONSTRUÇÃO DE CONFIANÇA

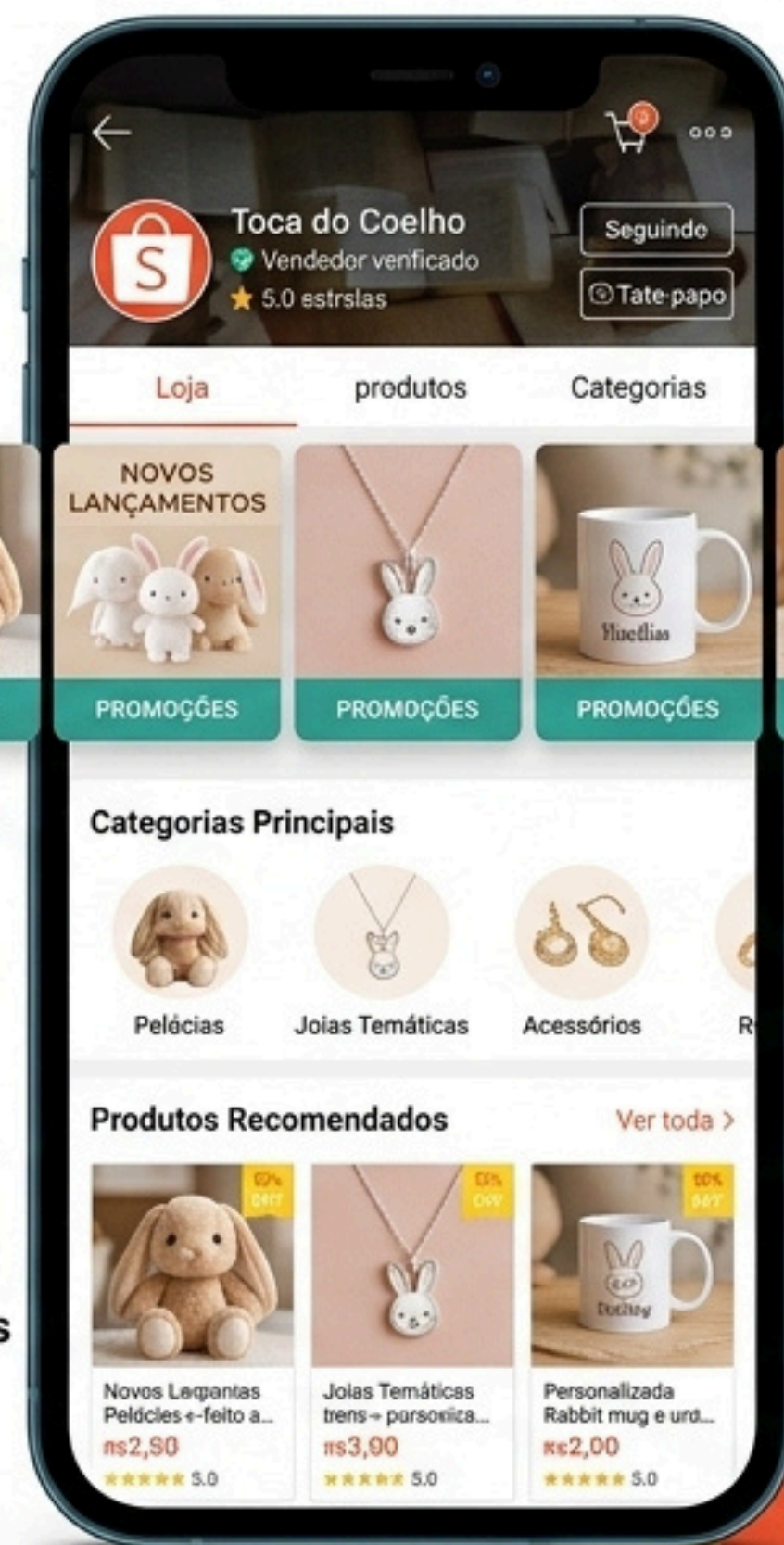
CRIE UMA IDENTIDADE FORTE

Uma marca consistente gera lealdade e aumenta as chances de conversão dos compradores.



Banner Rotativo

Produtos Recomendados



PASSO A PASSO PARA DECORAR SUA LOJA NA SHOPEE

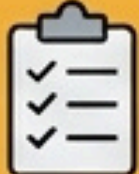
The screenshot displays the 'Shopee Seller' interface for 'Decoração de loja' (Store Decoration). The interface is divided into several sections:

- Top Bar:** Includes the 'Shopee Seller' logo, a grid icon, and buttons for 'Pré-visualizar' (Preview), 'Salvar' (Save), and 'Publicar' (Publish).
- Left Panel (Componente):** A list of components available for decoration, including 'Banner', 'Video', 'Carrossel' (Carousel), and 'Banner' (again). A red box labeled '2' highlights the 'Modelo' (Model) icon.
- Center Preview:** A preview of the store page for 'Toca do Coelho'. It shows a header with the store name, a carousel of products, and a list of products. A red box labeled '3' highlights the carousel area.
- Right Panel (Carrossel):** A detailed view of the 'Carrossel' component. It includes a description: 'Solte vários melhores promoções, produtos ou categorias mais vendidas usando um banner rotativo'. Below this, there are instructions for 'Enviar imagem' (Upload image) with requirements: 'Mais de 2.0 MB cada', 'Formato de imagem aceito: JPG, JPEG, PNG', and 'Largura: 1200px, Altura: 600px'. A red box labeled '4' highlights the 'Adicionar imagem(0/6)' button.

Red numbers 1, 2, 3, and 4 are placed on the interface to indicate the steps for decorating the store.



QUAL O PRAZO PARA ENVIAR UM PEDIDO NA SHOPEE? (A partir de 15 de Junho)

 DIA DA CONFIRMAÇÃO DO PEDIDO	PAGAMENTO ATÉ 13H		PAGAMENTO APÓS 13H	
	 NO PRAZO	  COM ATRASO	 NO PRAZO	  COM ATRASO
Segunda	Terça	Sexta	Terça	Sexta
Terça	Terça	Sexta	Quarta	Segunda
Quarta	Quarta	Segunda	Quinta	Terça
Quinta	Quinta	Terça	Sexta	Quarta
Sexta	Sexta	Quarta	Segunda	Quinta
Sábado	Segunda	Quinta	Segunda	Quinta
Domingo	Terça	Sexta	Terça	Sexta

